



Fabien Durand
Expert B2G – Président fondateur chez Keepoint

Rôles actuels au Mouvement québécois de la qualité (MQQ)

Formateur et animateur

Études et apprentissages

Maîtrise en administration des affaires (HEC Montréal) et ingénieur industriel

Certifications et adhésion professionnelle

Membre de l'APMP (Association of Proposal Management Professionals)

Expérience

Gestion et stratégie des marchés publics auprès des fournisseurs. Plus de 20 ans d'expérience en développement des affaires.

Réalisations

- Conseiller, accompagner et rédiger plus de 1 000 appels d'offres pour de multiples industries, avec un taux de succès supérieur à 50 %, et pour des gains de 450 millions de dollars.
- Gérer les dossiers de soumission et les projets avec tous les intervenants de mes clients; définir le plan de projet, les livrables, les budgets; assurer le suivi et le compte-rendu auprès de la Direction de mes clients.
- Définir la stratégie de l'entreprise en fonction des résultats, des risques et des occasions d'affaires.
- Coordonner avec quatre informaticiens le développement de la plateforme Bidmatcher, conçue pour la veille intelligente des appels d'offres au Canada.
- Développer une offre de conseils pour la rédaction de propositions destinées à des appels d'offres publics pancanadiens; faire des recommandations stratégiques pour ses clients.
- Donner des conférences sur le processus d'appels d'offres auprès de PME.
- Structurer l'organisation de PME à travers des mandats d'accompagnement.

Passion

Fabien est passionné par le succès des entrepreneurs qu'il accompagne. Il consacre ses temps libres au golf et aux voyages.