

OUTIL D'AIDE À LA DÉCISION

Questionnaire de qualification pour partenariat avec des entreprises technologiques innovantes (startups)

Ce court questionnaire est un outil d'aide à la décision conçu pour les conseillers en développement économique. Il vous permettra d'évaluer rapidement si une entreprise a un fort potentiel en vue d'un partenariat BtoB avec une entreprise technologique innovante.

Répondre par oui ou par non à chaque question :

1. Informations générales :

- L'entreprise sondée est-elle bien établie dans son secteur d'activité ?
 - Si non, l'innovation fait-elle partie de son ADN ?

2. Besoin d'innovation :

- L'entreprise sondée ressent-elle le besoin d'innover (pression du marché, concurrence, nouvelles technologies) ?
 - Si non, l'entreprise cherche-t-elle constamment à s'améliorer ?

3. Capacités et motivation :

- A-t-elle la capacité financière d'allouer un budget à un projet pilote avec une startup ?
- Peut-elle allouer les ressources humaines nécessaires pour collaborer efficacement avec la startup sur le projet d'innovation (suivi, communication, intégration, etc.)? à noter que le développement est réalisé par la startup

4. Culture d'entreprise :

- Est-elle généralement motivée à collaborer avec des entreprises externes ?
- A-t-elle déjà travaillé avec des entreprises technologiques ? (Oui/Non, "Oui" est un plus mais "Non" n'est pas éliminatoire)

ANALYSE DES RÉPONSES

- **Majorité de "oui", notamment aux questions 1 à 3** : L'entreprise représente un excellent potentiel pour un partenariat avec une ou des entreprises technologiques innovantes
- **"Oui" à la plupart des questions, mais quelques "non"** : L'entreprise est un partenaire potentiel, mais il est crucial d'approfondir certains aspects lors d'échanges directs.
- **"Non" à plusieurs questions clés, en particulier les questions 2 et 3** : L'entreprise pourrait ne pas être le partenaire idéal pour ce type de projet.

REMARQUES IMPORTANTES

Oubliez les préconceptions : Une entreprise n'a pas besoin d'être un champion d'innovation pour collaborer avec une startup. Les entreprises de tous secteurs d'activité peuvent tirer profit de l'agilité et de l'expertise des entreprises technologiques innovantes.

Considérez la startup comme un fournisseur de service agile : L'important est que l'entreprise soit ouverte à la collaboration et perçoive la startup comme un partenaire apportant des solutions innovantes.

Adopter une approche par petits pas : Comme dans tout partenariat d'affaire, pour dérisquer la collaboration avec entreprises technologiques innovantes il est recommandé de commencer par un projet pilote limité pour tester la collaboration et construire une relation de confiance avant de déployer la solution à plus grande échelle.

Identifiez les besoins et enjeux spécifiques : Les technologies innovantes peuvent répondre aux défis de divers secteurs de l'entreprise, au-delà de son cœur de métier : production, logistique, RH, service client, administration, ventes et marketing, R&D, santé et sécurité, ESG, etc.

Impliquer un expert en maillage de startups : Pour affiner la qualification de l'entreprise et obtenir des conseils sur la mise en place d'un partenariat avec la startup, n'hésitez pas à entrer plus tôt que tard en contact avec nous et nous pourrions vous aider à identifier les meilleures solutions d'ici.